



Contribuer à la paix et à la sécurité dans le monde



**Groupe Paramount :
Fournisseur de
solutions clé en main**



Paramount – Fournisseur de solutions intégrées et clé en main

Depuis sa fondation, en 1994, le Groupe Paramount a rapidement évolué de revendeur d'équipements de défense en fournisseur de systèmes et solutions totalement intégrés. Il a simultanément développé des capacités de conception, de développement et de réalisation pour proposer ses propres plates-formes.

La création du Groupe Paramount coïncide avec la levée des sanctions internationales contre les entreprises sud-africaines. Dès le départ, il concentre ses activités sur des solutions répondant aux exigences de pays et d'organisations engagés dans des missions de maintien de la paix, ainsi que des campagnes de défense nationale et de sécurité interne. Il compte aujourd'hui plus de vingt-cinq clients internationaux.

Au début, le Groupe Paramount proposait à des clients internationaux des équipements de surplus mis en vente par le gouvernement sud-africain. La remise à neuf, la modernisation et la revente de véhicules Ratel a été un aspect particulièrement important de cette activité initiale. Mais l'entreprise a rapidement dépassé ce modèle initial, et a pu fournir des solutions intégrées ainsi qu'une assistance couvrant l'intégralité de la durée de vie, qui complétaient ses ventes d'équipements.



Grâce à ces rôles et services supplémentaires, le Groupe devint un fournisseur de solutions particulièrement efficaces, même si, au départ, cette activité concernait principalement les pays en voie de développement. Avec l'augmentation constante des pays soucieux d'assurer leur propre sécurité, soit directement soit dans le cadre de l'adhésion à des opérations multinationales, par le biais d'organisations comme l'Union africaine, ce marché a pris de plus en plus d'importance.

Un grand nombre de pays ne disposent que de budgets limités ou insuffisants pour leur défense et leur sécurité, et, en appliquant les méthodes d'approvisionnement normales et traditionnelles, il leur est pratiquement impossible d'acquérir le matériel dont ils ont besoin pour satisfaire leurs besoins et leurs ambitions. Grâce à ses efforts dans ce domaine, Paramount est aujourd'hui un spécialiste des formules de financement innovantes, conçues spécifiquement pour faciliter l'achat d'équipements, mais aussi de services de formation et d'assistance, dans les pays en voie de développement.

À GAUCHE Ivor Ichikowitz, PDG,
Paramount Group
CI-CONTRE Véhicule d'intervention Maverick

Avec sa capacité de conception de solutions de financement innovantes, parfaitement adaptées aux ressources dont dispose le client, Paramount est une société unique. De plus, de tels modules donnent au client la capacité d'acquérir des systèmes entiers, sans se limiter à un approvisionnement sporadique. L'expérience de Paramount dans ce domaine permet également de développer des programmes de financement totalement conformes aux restrictions imposées par le FMI et la Banque mondiale.

Développement de plate-forme

L'expérience internationale de Paramount a progressé avec divers contrats multi sectoriels, portant sur une vaste gamme d'activités dans les secteurs de la défense et de la sécurité nationale. Au fur et à mesure de l'évolution de ses activités, la société a établi un portefeuille de partenaires préférentiels pour la fourniture d'équipements de qualité supérieure. Dans les premières années 2000, le programme de partenariat du Groupe a été modifié et en 2006 Paramount prenait la décision de lancer dans le secteur des véhicules terrestres, en ajoutant l'étude et le développement à ses activités.

« Cette décision était en parfait accord avec ce que nous faisons déjà », explique Ivor



Ichikowitz, PDG du Groupe. « Nous étions dans le secteur des systèmes, et chaque système s'appuie sur une plate-forme. Nous ne cherchions pas spécifiquement une équipe sud-africaine, mais nous avons fini par réunir la meilleure équipe possible, composée entièrement de ressortissants sud-africains. Le développement d'une gamme de véhicules ne présentait aucun risque technologique, car chacun avait déjà l'expérience nécessaire ».

Après avoir assemblé un petit groupe de concepteurs de talent, il était nécessaire, en premier lieu, de déterminer les attentes des clients. Les véhicules blindés anti-mines est un domaine dans lequel l'Afrique du Sud possède une grande expérience, et qui prenait une importance croissante, avec l'évolution de la nature des conflits et de la stratégie des forces de sécurité. L'équipe de spécialistes de Paramount se mit immédiatement au travail sur une gamme de véhicules anti-mines, et le résultat fut la réalisation des modèles Matador et Marauder actuels.

« La protection du personnel est la priorité absolue », explique Ichikowitz. « Aucun gouvernement ne doit avoir la moindre excuse pour envoyer des troupes dans un théâtre d'opérations sans la protection nécessaire ». Pour faire de ce principe une réalité, Paramount a dû créer des véhicules et des modalités d'acquisition aussi rentables que possible. En conséquence, l'équipe a concentré ses efforts sur le développement d'un véhicule offrant les niveaux de protection requis, mais à un coût abordable pour les forces armées et de sécurité de pays en voie de développement.

C'est ce que Paramount appelle la technologie « under the tree » (sous les arbres), c'est-à-dire la production de véhicules pouvant être entretenus sur le terrain avec des outils et des connaissances de base. Cela nécessite une conception innovante, faisant usage de la technologie et des méthodes de fabrication les plus simples possibles. L'innovation réside dans l'utilisation de matériaux à la pointe de la technologie pour produire des plates-formes fonctionnant aussi bien, voire mieux, que ceux, beaucoup plus chers, de la concurrence. Parallèlement au modèle commercial du Groupe Paramount, consistant à rechercher des partenaires industriels internationaux, la conception des modèles doit intégrer la portabilité de la production.

De nombreux domaines de spécialisation

Grâce au développement de plates-formes de véhicules, le Groupe Paramount touche aujourd'hui une audience étendue à l'échelle mondiale. Mais l'expérience et les connaissances techniques considérables du Groupe s'étendent aux trois forces armées – armée de terre, marine et aviation – ainsi qu'à une grande diversité de secteurs de la sécurité. Paramount propose une vaste gamme de solutions pour un large éventail d'applications, et présente un historique enviable de contrats de fourniture et de service d'assistance.

Sur terre, le Groupe Paramount fournit et gère des programmes de modernisation de parcs de véhicules, avec service d'entretien à long terme, formation, modules de pièces détachées et gestion de l'entreposage. Pour la marine, le Groupe Paramount possède une expérience inégalée qui lui permet de définir et de réaliser des programmes navals, allant de l'acquisition de navires neufs jusqu'à la fourniture d'installations spécialisées, en passant par un service d'assistance à long terme. Pour l'aviation, Paramount offre aussi une expérience considérable, ne serait-ce que par la prise d'une participation dans la société Aerosud. Le Groupe propose une gamme de solutions, portant sur la fourniture, la réparation et la modernisation d'aéronefs, des programmes de formation et du matériel de surveillance, ainsi que des contrats d'entretien pour avions de transport VIP, ou même une force aérienne de combat.

Il est également actif dans le maintien de la paix, notamment avec la fourniture de systèmes clé en main permettant de fournir à des forces d'intervention rapide les équipements nécessaires, y compris installations, campements et fournitures électriques/ d'eau.

Le Groupe Paramount est aussi très actif dans le secteur de la sécurité du territoire, notamment le rééquipement, pour un grand nombre d'États passent des opérations militaires à la défense du territoire. Paramount contribue à la sélection du matériel, à la conception des forces, ainsi qu'à la structure des contrats d'acquisition du matériel. Son expérience s'étend également à la rénovation et à la gestion de prisons et d'établissements correctionnels, par exemple au Ghana. Enfin, Paramount est également spécialisé dans la fourniture de systèmes de gestion des désastres, et de

systèmes de commandement et contrôle.

Paramount est une entreprise qui exerce ses activités dans un grand éventail de secteurs, et qui bénéficie de l'expérience et des connaissances techniques à l'appui.

Des solutions clé en main

Quelles que soient les exigences du client, une flotte d'avions de combat, la rénovation d'un chantier naval, un parc de véhicules de police ou une nouvelle prison, le Groupe Paramount possède les ressources nécessaires pour fournir une solution intégrale prête à l'emploi. En outre, son expérience de gestion lui permet de gérer et d'actualiser chaque solution tout au long de sa durée de vie, en offrant ainsi au client un service basé sur un cycle de vie intégral.

Les connaissances spécialisées du Groupe Paramount, et son équipe de partenaires préférentiels et de fournisseurs internationaux, lui permettent de concevoir des solutions offrant un rapport qualité-prix sans pareil, et pouvant être adaptées au budget de son client.

En outre, caractéristique d'exception dans le secteur de la défense et de la sécurité, le Groupe peut apporter son savoir-faire pour réunir les financements qui permettront à son client de bénéficier de tous les avantages possibles en dépit de ressources budgétaires souvent limitées.





Assister le client à chaque étape

Depuis sa création, le Groupe Paramount s'est concentré sur les marchés internationaux, notamment dans les pays en voie de développement. Sa mission est de soutenir le client d'un bout à l'autre du cycle de vie de son système, de la conception jusqu'à l'élimination en fin de vie utile. De plus, par le biais d'installations de production et d'assemblage internationales, il s'efforce de créer des installations locales afin d'aider les États à créer ou renforcer leurs propres bases industrielles.

Grâce à ses années d'expérience, le Groupe Paramount a mis au point un processus à sept étapes, qui lui permet de répondre à tous les besoins du client, et de lui fournir l'assistance requise. « Nos activités sont fondées sur des solutions, où les relations jouent un rôle essentiel. Après avoir identifié les attentes du client, notre mission consiste à trouver les technologies appropriées pour les satisfaire » explique Ivor Ichikowitz, président du Groupe Paramount.

La première étape est celle de la formulation du projet. Pour cela, nous devons acquérir une connaissance intégrale des besoins du client, et, dans certains cas, l'aider à analyser ses exigences. Grâce à nos connaissances approfondies des solutions disponibles, nous aidons les clients à définir leurs exigences, sans oublier toutefois, précise Ichikowitz, « que l'on ne doit jamais adapter le besoin au produit ».

La deuxième étape est celle de la spécification d'une solution, avec la création d'une formule répondant aux exigences. Les options sont examinées rigoureusement, sur le plan de la pertinence et de la gestion du risque, afin d'assurer qu'elles



répondent le mieux possible aux exigences, tout en respectant les contraintes budgétaires.

L'étape suivante concerne la fourniture. Le Groupe Paramount Group dispose d'une vaste expérience du marché international et d'une équipe de partenaires préférés rigoureusement sélectionnés pour gérer les approvisionnements, et simplifier les procédures, le client pouvant ainsi traiter avec un seul contact. Ne dépendant d'aucun fournisseur spécifique, le Groupe Paramount peut exploiter ses ressources pour trouver, dans un vaste éventail de fournisseurs, les meilleurs équipements du secteur pour créer une solution rentable et personnalisée pour chaque client. Par exemple, les véhicules Matador et Marauder ont déjà été équipés avec trois options de moteur/ transmission/ boîte de vitesses provenant d'équipementiers OEM différents. Si son fournisseur préféré n'est pas en mesure de fournir l'équipement approprié, le Groupe Paramount se met à la recherche d'autres fournisseurs.

La quatrième étape est celle du financement de l'achat. Les ressources du Groupe Paramount dans ce domaine lui permettent de concevoir des solutions ingénieuses et innovantes, parfaitement adaptées aux ressources du client, et comprenant différents instruments, tels que des accords de compensation, de réciprocité et d'échange. Tout en se conformant aux règles monétaires internationales, le Groupe propose

des financements répondant aux exigences de prudence et de sécurité que nécessitent les États aux budgets très limités.

Après avoir mis en place la fourniture et le financement de l'équipement, le Groupe Paramount se concentre sur l'intégration du système dans la structure des forces armées ou de sécurité. Son expérience considérable lui permet d'harmoniser des équipements d'origines les plus diverses – notamment des pays de l'Est et de l'Ouest – et pour intégrer de manière transparente de nouveaux systèmes à une infrastructure existante.

L'étape suivante couvre la formation, qui est une autre ressource clé du Groupe Paramount. Grâce à son personnel expérimenté, le client peut bénéficier d'une instruction personnalisée et exploiter efficacement ses nouveaux équipements.

Enfin, une assistance intégrale est fournie d'un bout à l'autre de la durée de vie des équipements, incluant l'entretien, les mises à niveau, la résolution de problèmes d'obsolescence, jusqu'à l'élimination définitive.

Des partenariats industriels

En se lançant dans le secteur de la conception et du développement de véhicules, le Groupe Paramount a cherché à créer des partenariats de production dans le monde entier. L'objectif n'est pas de se lancer dans la production en série, mais de rester un concepteur de systèmes, ainsi qu'un créateur et développeur de plates-formes nouvelles. Par conséquent, il souhaite établir des installations dans des pays désireux de développer des capacités industrielles et technologiques. Comme l'affirme Ichikowitz : « Aucun pays en voie de développement ne peut évoluer s'il ne dispose pas d'un secteur de haute technologie, mais il serait vain d'attendre qu'un gouvernement le mette en place. Nous fournissons la capacité de développer une industrie à partir d'une plate-forme ». Cette approche a déjà porté fruit avec des contrats de production en Azerbaïdjan et dans





À DROITE Les essais indépendants des véhicules Paramount répondent aux normes internationales les plus exigeantes

CI-DESSOUS À DROITE Matador sur les dunes

CI-DESSOUS Les formules de formation complètes Paramount couvrent l'aviation, l'armée de terre, la marine, ainsi qu'un entraînement au combat aérien

d'autres pays détenteurs d'une licence de construction des véhicules Matador et Marauder. Le Groupe Paramount a collaboré étroitement avec les gouvernements d'autres pays pour réaliser des transferts technologiques nécessaires à la production et à l'adaptation de véhicules. Un des principaux avantages de cette philosophie, par rapport à celle d'autres constructeurs, est une meilleure flexibilité du système, avec une adaptation optimale aux exigences locales.

Transferts de technologie

Pour les partenariats industriels internationaux, le Groupe Paramount a conçu un programme en cinq phases, permettant au pays d'accroître de façon itérative sa composante locale, d'un simple processus de montage initialement, jusqu'à la fabrication locale quasi complète. Les kits de blindage des véhicules restent un secteur dans lequel Paramount continue son rôle de fournisseur pour répondre aux besoins en aciers spéciaux.

Le Groupe Paramount maintient une capacité de production limitée dans son site de développement et production de prototypes de Midrand. Sa mission est principalement d'amorcer des projets de production



internationaux avec la construction de véhicules modèles, et de satisfaire des demandes en petites séries, à court terme. Par exemple, les premiers véhicules à destination de l'Azerbaïdjan ont été fabriqués en Afrique du Sud.

En Azerbaïdjan, l'assistance Paramount a facilité l'ouverture de l'usine de construction des Matador et Marauder. Après les premiers lots de véhicules construits en Afrique du Sud, l'usine d'Azerbaïdjan a commencé la production de kits semi-montés, puis s'est étendue pour assurer la fabrication intégrale. En plus de la production destinée aux forces de l'Azerbaïdjan, l'usine produira également des véhicules destinés à d'autres clients dans la région.

Au Moyen-Orient, le Groupe Paramount travaille avec plusieurs gouvernements pour créer des installations spécialisées dans la production des véhicules anti-mines. Les Matador et Marauder ont passé avec succès des essais extensifs, y compris dans les Émirats Arabes Unis.

L'Inde est un autre marché important, où le Groupe Paramount a passé des accords



avec des constructeurs locaux. Des prototypes de véhicules anti-mines ont été réalisés en Afrique du Sud, pour combiner les avantages de la carrosserie et du kit de protection Matador et de l'Ashok Leyland Stallion Mk IV très répandu. L'Inde offre des débouchés importants pour l'expansion de cette gamme de produits, pour apporter une solution rentable aux besoins en véhicules protégés de ce pays.

Le Groupe Paramount participe de façon active à des discussions avec plusieurs autres pays, non seulement pour la fourniture de matériels et de services, mais également pour l'établissement de centres de production régionaux.





Véhicules anti-mines

Paramount a lancé les Matador et Marauder anti-mines en 2007. Conformes aux normes de protection les plus rigoureuses, ces véhicules sont équipés d'une transmission commune afin de réduire l'empreinte logistique. Leurs plates-formes offrent une grande souplesse d'emploi, pouvant être facilement adaptées pour répondre à une grande série de missions, et affronter un large éventail de menaces.

Le développement de véhicules par Paramount réunit les meilleurs concepts de pointe en protection anti-mines, offrant des performances inégalées en résistance aux engins balistiques et aux mines, ainsi qu'une protection optimale contre des menaces modernes, notamment les grenades à fusée et les engins

explosifs improvisés.

Les véhicules Paramount présentent des éléments conceptuels à la fois innovants et très pratiques. La coque se compose de trois composants principaux, comprenant une coque en « V » pour dévier le souffle de dessous le véhicule, ainsi que des composants de latéraux/demi-toit. La ligne de soudure principale entre les composants latéraux est située le long du toit, où elle est le moins vulnérable à une attaque balistique et aux mines. En outre, la coque en « V » maximise la résistance des parties inférieures, qui subit généralement les explosions les plus violentes.

L'expérience acquise sur les théâtres d'opérations a montré que l'utilisation d'engins explosifs improvisés ou de mines est souvent intégrée à des embuscades de plus grande envergure. Par conséquent, des niveaux de protection balistique supérieurs sont également nécessaires. Le Groupe Paramount a mis au point un type de blindage innovant offrant les niveaux de protection requis avec une réduction importante du poids.

Les Marauder et Matador peuvent être adaptés à une multitude de rôles, pour lesquels Paramount a développé toute une série d'options. Les véhicules de base disposent de nombreuses options répondant à différentes exigences, y compris la protection NBC, ainsi qu'une série de tourelles d'armement.

Maverick ISV

Paramount a créé le Maverick ISV, un véhicule conçu pour le maintien de l'ordre, y compris les patrouilles en zones urbaines, les troubles civils et le contrôle des foules. Ce véhicule transporte généralement 10 agents des forces de l'ordre, et peut être aménagé pour diverses missions, y compris l'installation d'un affût pour canon à eau, l'assistance aux groupes d'intervention, le transport VIP, la surveillance, ainsi que le commandement et le contrôle.

Tout comme les véhicules militaires conçus par le Groupe Paramount, le Maverick possède également une coque blindée, offrant une protection de 3ème niveau contre les attaques balistiques. Ce véhicule, dont le premier prototype fut réalisé en septembre 2008, suscite



Les véhicules Paramount sont conçus pour assurer une mobilité extrême et de hauts niveaux de protection balistique

un grand intérêt parmi plusieurs forces de l'ordre et de sécurité. Le quatrième véhicule de la gamme Paramount sera lancé à l'AAD 2010 d'Ysterplaat, au Cap et bénéficiera de matériaux avancés et d'un design innovant.

Présentation du Fox

Pour les clients qui ont besoin d'un véhicule de transport de troupes blindé et léger à un prix abordable, le Groupe Paramount propose le Fox. Basé sur un châssis de véhicule utilitaire conventionnel, le Fox est une solution efficace qui intègre des composants COTS plus rentables.

Il est protégé contre les menaces balistiques les plus communes et peut être renforcé pour offrir une protection et un armement supérieurs, selon les exigences du client.

Équipements de soutien aux forces expéditionnaires

Le Groupe Paramount offre un support supplémentaire aux forces déployées, qui va au-delà de la fourniture et de l'entretien de véhicules. L'entreprise se spécialise dans l'équipement de bataillons entiers, incluant casernes, campements et autres moyens d'hébergement pour unités en opération ou à l'étranger. Ces solutions comprennent des hôpitaux mobiles, ainsi que le ravitaillement en eau potable, la production d'électricité et des cuisines mobiles.

Ces installations jouent un rôle croissant, puisque de plus en plus de pays participent à des missions de maintien de la paix, ou à d'autres rôles exigeant des déploiements à l'étranger.

Le Groupe Paramount continue de répondre aux besoins des forces de l'ordre et des forces armées, aussi bien dans leur propre pays que dans des lieux isolés, où les installations d'hébergement normales ne sont pas disponibles ou appropriées.

Ressources aériennes et navales

L'expérience du Groupe Paramount lui permet de fournir des solutions clé en main répondant à une gamme étendue de besoins pour la marine et l'aviation. Paramount exécute des programmes de radoubage d'unités navales, et ses ressources répondent aux exigences des forces aériennes de pays en développement disposant de budgets limités.

Dans le cadre de plusieurs programmes novateurs, le Groupe Paramount a pu appliquer son expérience de la fourniture des équipements, des financements et de l'assistance à diverses demandes opérationnelles aériennes et navales. La société dispose des ressources nécessaires pour exécuter des contrats de mises à niveau avec tout le support et la formation requis.

Le Groupe Paramount propose aux marines nationales une gamme de services diversifiés, incluant l'acquisition de nouvelles unités. Il peut gérer l'installation et l'intégration des systèmes, assurer le suivi avec assistance sur la durée de vie intégrale, directement dans les chantiers du client. Paramount dispose également du savoir-faire pour moderniser les installations à quai, pour améliorer leur efficacité et leur rentabilité.

Pour mettre en oeuvre et gérer une flotte même relativement petite pour défendre le littoral, les niveaux de connaissances spécialisées sont extrêmement élevés, et le Groupe Paramount peut réduire la charge financière et technique des pays en voie de développement soucieux

d'assurer eux-mêmes la protection de leurs côtes, ou encore pour des patrouilles contre la piraterie, une application qui prend actuellement une importance critique.

Ici encore, le Groupe Paramount est en mesure de faciliter l'acquisition des équipements appropriés, sa installation, sa mise en oeuvre et son utilisation finale, conjointement avec une formation intégrale, tant à terre qu'en mer.

Force aérienne clé en main

Pour le secteur de l'aviation, le Groupe Paramount propose une offre similaire, incluant la fourniture, le support et la modification d'avions de transport VIP. En plus, il est doté d'une ressource unique, sous forme d'une force aérienne prête à l'emploi, pour les clients désirant une solution de force aérienne clé en main.

Avec son partenaire Aerosud, le Groupe Paramount a acquis la flotte sud-africaine de Mirage F1 à la fin de sa période de service, avec ses stocks de pièces de rechange, ses simulateurs, ses aides à la formation et d'autres matériels connexes. En s'assurant les services des principaux membres du personnel, ces deux entreprises disposent de l'expérience considérable acquise sur les appareils Mirage F1 de l'armée de l'air sud-africaine.

Modifié et remis à neuf, le Mirage F1 constitue une solution idéale pour les forces



CI-DESSUS Grâce à sa longue expérience du domaine naval, Paramount dispose d'un savoir-faire très étendu sur un vaste éventail d'équipements, de mises à niveau et d'assistance

aériennes de pays en voie de développement, offrant des capacités et des performances plus que suffisantes pour des missions de défense aérienne et d'attaque au sol. Avec ces Mirages, le Groupe Paramount et Aerosud proposent une solution de force aérienne complète, avec service intégral de formation et d'assistance technique.

Pour la formation des équipages, Aerosud et Paramount gèrent une école de pilotage sur avions à réaction, à Hoedspruit. Dotée de trois jets Impala cédés par l'aviation militaire sud-africaine, l'école enseigne des techniques de combat à des élèves possédant des connaissances de base, et les prépare à l'utilisation des équipements opérationnels.

Aerosud – Un partenaire stratégique

Située à proximité de la base aérienne de Waterkloof, proche de Pretoria, Aerosud est une des principales entreprises de technologie de pointe d'Afrique du Sud. Fondée en 1990, avec un grand nombre de spécialistes du secteur sud-africain de l'aérospatiale, notamment ceux qui avaient participé au programme de l'hélicoptère d'attaque Rooivalk, cette entreprise collabore étroitement avec le Groupe Paramount, qui est aussi un de ses actionnaires.

Le portefeuille de produits Aerosud est très étendu, et inclut la fourniture à source unique des principaux composants pour les avions de ligne Airbus et Boeing. Dans le secteur militaire, l'entreprise fabrique des éléments de l'Eurofighter Typhoon, et est un partenaire de répartition du risque pour l'Airbus militaire A400M, dont elle fournit les extrémités d'aile. En outre, Aerosud a mis à contribution son expérience du Rooivalk pour modifier le système d'échappement du Super Lynx AgustaWestland.

Dans les années 1990, Aerosud a démontré ses capacités techniques en modifiant un Mirage F1 pour le doter d'un Klimov RD-33, le réacteur utilisé par le MiG-29. Ce programme a été réalisé indépendamment de la société Dassault, constructeur du Mirage. Grâce à ses opérations avec Paramount, Aerosud est maintenant la société la plus expérimentée du monde sur Mirage F1, ayant réalisé de multiples modifications et aménagements.



Investir dans l'avenir

Le Groupe Paramount est une entreprise qui sait anticiper sur l'avenir, qui souhaite mettre à profit les atouts d'envergure mondiale de l'Afrique du Sud dans le domaine de la défense et de l'aérospatiale afin de réaliser des programmes nouveaux, et d'assurer ainsi le maintien et le développement des connaissances et des ressources sud-africaines pour l'avenir.

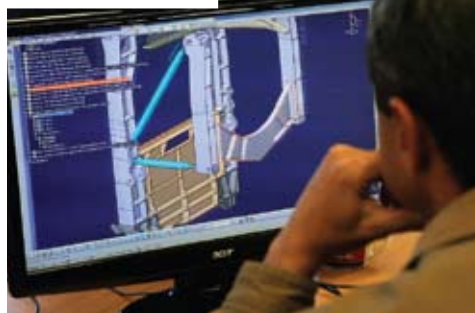
Après avoir créé des ressources de recherche et de développement, dans le but de compléter ses activités axées sur les solutions, le Groupe Paramount souhaite maintenant développer ce secteur à long terme. Dans ce but, il a créé un Centre d'Innovation sur son site de Midrand.

Ce Centre d'Innovation est le point focal de ses activités de recherche, de développement et de réalisation rapide des prototypes.

Son expansion rapide répond aux demandes en nouveaux programmes de développement, car la société souhaite élargir sa gamme de véhicules. Comme l'explique Ivor Ichikowitz, président du Groupe Paramount : « Nous avons identifié ce que l'Afrique du Sud sait faire le mieux,

et nous avons investi dans ces secteurs. Nos investissements R&D sont très importants dans des secteurs non ciblés par les budgets d'investissement de l'État ». Il est certain que le secteur des véhicules anti-mines est un des secteurs dans lesquels l'Afrique du Sud compte parmi les leaders mondiaux.

Le Centre d'Innovation de Midrand s'intéresse également à l'intégration de matériaux et modèles nouveaux pour renforcer la survie contre les armes préférées des terroristes – grenades à fusée (RPG) et dispositifs explosifs improvisés – utilisés à courte portée, en embuscade. Les concepts actuels s'annoncent très prometteurs, et il semble qu'un des premiers résultats attendus par le Centre d'Innovation de Midrand soit une solution mixte de protection



et de mobilité, pour améliorer le taux de survie des véhicules terrestres.

L'aérospatiale est un autre secteur pour

lequel le Groupe Paramount et son partenaire Aerosud supportent divers investissements technologiques. Grâce à ses contrats avec de grands constructeurs, Aerosud a très rapidement progressé dans le domaine des techniques de fabrication avancées, et lui a valu d'excellents résultats sur le marché mondial. Ses innovations portent non seulement sur les techniques de construction, mais également sur la gestion des flux et le suivi des chaînes de fabrication par des systèmes informatisés.

La société Aerosud possède, elle aussi, son propre Centre d'Innovations pour la recherche et le développement. Situé à côté de son usine, il se trouve au cœur même du nouveau Centurion Aerospace Village. Lorsqu'il sera terminé, il rassemblera des entreprises et des divisions de

haute technologie spécialistes de l'aérospatiale, constituant une remarquable plate-forme pour transferts de technologie intersectoriels.

Les ressources de recherche et développement du Groupe Paramount et d'Aerosud sont basées sur les compétences et le savoir-faire internationaux du secteur sud-africain de la défense des années 1980. Après la réorientation importante des priorités nationales pendant les années 1990, l'industrie nationale s'est contractée et n'est plus en mesure de supporter le développement de nouvelles compétences technologiques à grande échelle.

« Nous devons investir dans la prochaine génération d'ingénieurs, qui prendront la relève d'un personnel clé vieillissant », affirme Ichikowitz. Grâce à leurs Centres d'Innovation,

le Groupe Paramount et Aerosud disposent des plates-formes nécessaires pour préparer une nouvelle génération de techniciens de haute qualité, qui sauront soutenir les progrès technologiques, et qui concevront des équipements rentables et remarquablement concurrentiels sur le marché mondial.

Paramount Group

Siège en Afrique :

John Craig (CEO)
1 Sandton Drive
Sandton
Private Bag X10042 Sandton, 2146,
République d'Afrique du Sud.

Tél : +27 (0) 11 535 9160

Fax : +27 (0) 11 535 9161

E-mail : info@paramountgroup.biz

Site internet :

www.paramountgroup.biz